

COMUNICATO STAMPA n. 51/2017

Incoming Nord Europa: visite aziendali e oltre 70 incontri d'affari con operatori di Svezia, Danimarca e Norvegia grazie all'iniziativa organizzata da E.V.A.E.T.

Due giorni di visite e incontri per favorire la nascita di opportunità commerciali tra imprese del Novarese e del Nord Europa: prende il via oggi l'iniziativa promossa da E.V.A.E.T., l'Azienda Speciale della Camera di Commercio di Novara, in collaborazione con le Camere di Commercio Italiane in Danimarca e Svezia.

La giornata odierna sarà dedicata ai b2b, con un programma di settantadue incontri tra i rappresentanti delle otto imprese estere attive nel settore idro-termo-sanitario (di cui cinque provenienti dalla Danimarca, due dalla Norvegia e una dalla Svezia) e le diciassette imprese novaresi selezionate dagli stessi operatori sulla base delle proprie esigenze commerciali: **Ausital S.r.l., Emmevi Rubinetterie S.r.l., Ergon S.r.l., Fiore Rubinetterie S.r.l., IVR S.p.A., Idral S.p.A., MRG S.r.l., Margaroli S.r.l., Nuova Osmo S.r.l., Omez S.r.l., Righi S.p.A., Rubinetteria Gaboli Luigi & c. s.n.c., Rubinetteria Giulini S.r.l., Rubinetteria Quaranta S.r.l., Siren S.r.l., Special Taps S.r.l. ed Uspa Europe S.r.l.**

Domani i partecipanti all'*incoming* si recheranno direttamente nelle sedi aziendali dei potenziali partner per approfondire la conoscenza delle produzioni locali e valutare le possibili sinergie.

«L'incontro diretto con i buyer esteri rappresenta uno strumento particolarmente efficace per lo sviluppo delle proprie relazioni internazionali – commenta Gianfredo Comazzi, presidente E.V.A.E.T. – Molto spesso i b2b costituiscono il primo step di un più articolato progetto di sviluppo dell'export o contribuiscono a rafforzare i contatti già allacciati su mercati di interesse. Contatti che da soli non è semplice individuare in modo mirato – sottolinea Comazzi – il valore aggiunto dell'Ente, grazie anche alla collaborazione con la rete delle Camere di Commercio all'estero, è proprio quello di selezionare operatori effettivamente interessati all'attività svolta dalle nostre imprese e che presentano quindi un elevato potenziale per diventare partner d'affari».

Una ricerca, quella delle controparti all'estero, che l'E.V.A.E.T. sosterrà anche con la partecipazione alla fiera Big 5 Show, principale rassegna del settore costruzioni per il Middle East che vedrà l'Azienda Speciale presente a Dubai dal 26 al 29 novembre 2017 con una collettiva di undici imprese piemontesi.

Novara, 8 novembre 2017

Ufficio Stampa

Per ulteriori informazioni:

Camera di Commercio di Novara
Tel. 0321.338.244 – studi@no.camcom.it – twitter @camcom_novara